



Sommersaison für Bodenproben steht vor der Tür

CLAAS Vertriebsgesellschaft mbH

Crop View und Soil Sampling Planner als Grundlage Bodenanalyse als wichtiges Gut des Kunden



Im **Printmanager** steht eine **aktueller Flyer** zur Verfügung, der durch euch zu Werbezwecken und zur Erläuterung unseres Ansatzes genutzt werden kann.

- Der **Sommer** ist die Zeit der **Grundbodenuntersuchung für alle Wintergetreide und Raps**. Gründe hierfür sind organische Düngungen im Sommer und Herbst für Gerste und Raps, organische und mineralische Düngemaßnahmen im Herbst (Grunddüngung) und Kalkung der freien Flächen zur Optimierung des pH-Werts.
- Diese agronomischen Maßnahmen setzen eine entsprechende Datenbasis voraus, eine **wichtige Informationsquelle hierfür ist die Bodenanalyse**, die CLAAS seit Jahrzehnten anbietet.
- Als **aktueller** Ansatz ist die Nutzung der **CLAAS CropView Biomassekarten allen Kunden** zugänglich und bildet die Basis für die dynamische Rasterung mit dem **Soil-Sampling-Planner, der interessierten CVBs in einer ersten Testphase** bereits zur Verfügung steht.
- Im Zusammenspiel von CLAAS CropView und dem Soil-Sampling-Planner steht der **effizienten Probenplanung** zusammen mit unseren Kunden nicht mehr im Weg.

Durchführung

Bodenanalyse als wichtiges Gut des Kunden



- Mit unseren Partner, die Bodenprobenentnahmetechnik in **alle Regionen** Deutschlands im Einsatz haben, ist die termingerechte Probennahme gewährleistet
- Unsere **Laborpartner stellen die sachgerechte Analyse und zeitnahe Datenlieferung** an unsere Kunden (Analyseprotokoll für Dokumentationspflichten) und an das Dienstleistungszentrum in Landsberg, die für die Bereitstellung der Kartendaten verantwortlich zeichnen, sicher
- Die **gesamte Abwicklung der Bodenprobenaufträge übernimmt ebenfalls das Dienstleistungszentrum**, sodass keine zusätzliche Arbeit auf euch zukommt

Ergebnis



- Als **Ergebnis** erhalten unsere Kunden eine **Shapedatei**, die in deren **Farmmanagementsystem als Basis für Applikationskarten** dienen kann
- Auf Kundenwunsch ist auch ein A0 Ausdruck möglich
- In **365FarmNet können die Ergebnisse im Mapcenter** dargestellt werden
- Bodenproben sind ein gutes Werkzeug zur Kundenbindung, sie können als Türöffner und zur Schärfung eures Leistungsprofils dienen.
- Habt ihr Fragen zum Thema Dienstleistungen, stehen euch eure RBs zur Seite